

## JUNIOR PRIVATKUNDENBERATER / -IN

Bei Tareno leben wir eine Kultur, die Zusammenarbeit und Innovation fördert. Gemeinsam schaffen wir ein Arbeitsumfeld mit neuen Herausforderungen und Zukunftsperspektiven. Wir pflegen das verbindende Du – vom Berufseinsteiger bis zum CEO. Als moderner Arbeitgeber bieten wir flexible Vergütungsmodelle an. Wir fördern interne und externe Aus- und Weiterbildungen und eröffnen Aufstiegschancen.

Für unser Büro in Basel oder Zürich suchen wir eine Junior Kundenberaterin / einen Junior Kundenberater mit ersten Erfahrungen in der Anlageberatung, Vermögensverwaltung und Kundenakquisition.

### Dein Verantwortungsbereich

- Individuelle und selbstständige Kundenbetreuung
- Aktive Gewinnung von Neukunden
- Sicherstellung von auf den Kunden zugeschnittene Lösungen für eine langfristige Kundenbeziehung
- Entscheidungsfreiheit hinsichtlich Bewirtschaftung der Kundenportfolios, kein Produktezwang (Unabhängigkeit)
- Zusammenarbeit mit hauseigenem Portfoliomanagement

### Du hast

- Hohe Leistungsbereitschaft sowie Fachkompetenz in der Anlageberatung
- Transferierbares Kundenbuch von ca. CHF 30 Mio., vorzugsweise Kundendomizil Schweiz, Nord- und Westeuropa, Lateinamerika oder Israel
- Sehr gute mündliche und schriftliche Ausdrucksfähigkeit in Deutsch und Englisch, zusätzliche Sprachkenntnisse sind von Vorteil
- Bankausbildung und/oder entsprechende Weiterbildung im Bereich Banking & Finance
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Teamfähigkeit

### Wir bieten

- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Spielraum für unternehmerisches Handeln
- Unterstützung durch hauseigenes Portfoliomanagement
- Auswahl erstklassiger Depotbanken
- Zugang zu professionellem Research durch Broker- und Bankenbeziehungen
- Attraktive Anstellungsbedingungen und Entwicklungsmöglichkeiten

Erlebe unsere einzigartige Kultur, moderne Infrastruktur, kollegiale Atmosphäre und Arbeitsplätze im Zentrum von Basel oder Zürich bei einem persönlichen Treffen. Wir freuen uns auf Deine Kontaktaufnahme. Diskretion und Vertraulichkeit sind selbstverständlich.

Kontakt: David Nordmann, Business Development, 044 283 28 51, [d.nordmann@tareno.ch](mailto:d.nordmann@tareno.ch)